



**VCCI VIAC**

Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt Nam  
CHI NHÁNH TẠI CẦN THƠ

TRUNG TÂM TRỌNG TÀI QUỐC TẾ VIỆT NAM

# THƯ MỜI

Kính mời: Đại diện Doanh nghiệp/Hiệp hội  
tham dự Lớp đào tạo

HƯỚNG DẪN DOANH NGHIỆP

**NGÀNH NÔNG, THỦY SẢN**

**KHẮC PHỤC KHÓ KHĂN TRONG BỐI CẢNH COVID-19**

THỜI GIAN  
**14:00 - 17:00**

THỨ TƯ, NGÀY 13/10/2021

**TRỰC TUYẾN TRÊN**



Đăng ký tham dự Lớp đào tạo

**TẠI ĐÂY**

*Mọi chi tiết vui lòng liên hệ:*

- Ms. Phương Trà – Trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam (VIAC)

Email: [tra.nguyen@viac.org.vn](mailto:tra.nguyen@viac.org.vn) - SĐT: [028 3932 9555](tel:02839329555)

- Ms. Phượng Phạm - Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt Nam (VCCI) Chi nhánh tại Cần Thơ

Email: [phamphuong@meet.edu.vn](mailto:phamphuong@meet.edu.vn) / [phuong051086@gmail.com](mailto:phuong051086@gmail.com) - SĐT: [0901 286 069](tel:0901286069)



# NỘI DUNG CHƯƠNG TRÌNH

THỜI GIAN	NỘI DUNG
14:00 – 14:05	<b>Tuyên bố lý do, giới thiệu đại biểu</b>
14:35 – 15:25	<p><b>Thực trạng và giải pháp về chính sách cho doanh nghiệp xuất khẩu nông, thủy sản trong bối cảnh Covid-19 hiện nay</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Thuận lợi và khó khăn đối với xuất khẩu nông sản, thủy sản sang các thị trường trong thời kỳ dịch bệnh Covid-19;</li> <li>- Phát triển thị trường tiềm năng và cân bằng thị trường truyền thống: Đảm bảo khôi phục đều sau dịch;</li> <li>- Một số chính sách điểm nhằm thúc đẩy xuất khẩu nông sản, thủy sản, dần tiến tới bình thường mới thị trường.</li> </ul> <p>Phòng Nông sản – Cục XBk</p>
15:25 – 16:15	<p><b>Rủi ro pháp lý trong hợp đồng xuất khẩu nông, thủy sản bối cảnh Covid-19 và khuyến nghị cho doanh nghiệp</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ảnh hưởng kéo dài của dịch bệnh Covid-19 đến việc thực hiện hợp đồng nông, thủy sản;</li> <li>- Lựa chọn biện pháp xử lý khi gặp trở ngại trong giao dịch với đối tác – Xây dựng kế hoạch phù hợp ở từng giai đoạn;</li> <li>- Cơ chế đàm phán điều chỉnh điều khoản hợp đồng: xác định phạm vi đề xuất sửa đổi phù hợp, tạo thiện chí và khả năng đàm phán thành công cao.</li> </ul>
16:15 – 17:00	<b>Q&amp;A</b>
17:00	<b>Kết thúc lớp đào tạo</b>